

วันที่ 10 สิงหาคม 2564

เรื่อง คำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ สำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2564

เรียน กรรมการและผู้จัดการ  
ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัท เอ็ม เอฟ อี ซี จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”) ขอชี้แจงผลการดำเนินงานสำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2564 ซึ่งมีกำไรสุทธิรวมส่วนที่เป็นของบริษัทฯ จำนวน 45.8 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 15.9 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 53.2 เมื่อเปรียบเทียบกับผลการดำเนินงานสำหรับงวดเดียวกันของปีก่อน ซึ่งมีกำไรสุทธิรวมจำนวน 29.9 ล้านบาท เนื่องจากสาเหตุดังนี้

**ภาพรวมผลการดำเนินงาน**

คำอธิบายรายการ	ไตรมาส 2/2564		ไตรมาส 2/2563		เปลี่ยนแปลง	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการขายและให้บริการ	1,099.9	100.0%	800.0	100.0%	299.9	37.5%
ต้นทุนขายและต้นทุนบริการ	(908.1)	-82.6%	(639.3)	-79.9%	(268.8)	42.0%
กำไรขั้นต้น, ก่อนหักค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน	191.8	17.4%	160.7	20.1%	31.1	19.4%
กำไร(ขาดทุน)จากการวัดมูลค่ายุติธรรมของตราสารอนุพันธ์	1.3	0.1%	(16.7)	-2.1%	18.0	-107.8%
รายได้อื่น	3.8	0.3%	12.8	1.6%	(9.0)	-70.3%
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	(135.8)	-12.3%	(112.8)	-14.1%	(23.0)	20.4%
กำไรจากการดำเนินงานก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได้	<b>61.1</b>	<b>5.6%</b>	<b>44.0</b>	<b>5.5%</b>	<b>17.1</b>	<b>38.9%</b>
ส่วนแบ่งกำไร(ขาดทุน)จากเงินลงทุนในบริษัทร่วม	1.6	0.1%	(1.3)	-0.2%	2.9	-223.1%
ต้นทุนทางการเงิน	(2.5)	-0.2%	(3.7)	-0.5%	1.2	-32.4%
กำไรก่อนภาษีเงินได้	<b>60.2</b>	<b>5.5%</b>	<b>39.0</b>	<b>4.9%</b>	<b>21.2</b>	<b>54.4%</b>
ภาษีเงินได้นิติบุคคล	(14.0)	-1.3%	(8.8)	-1.1%	(5.2)	59.1%
กำไรสุทธิ	<b>46.2</b>	<b>4.2%</b>	<b>30.2</b>	<b>3.8%</b>	<b>16.0</b>	<b>53.0%</b>
กำไรส่วนที่เป็นของผู้มีส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมของบริษัทย่อย	(0.4)	0.0%	(0.3)	0.0%	(0.1)	33.3%
กำไรสุทธิ ส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ	<b>45.8</b>	<b>4.2%</b>	<b>29.9</b>	<b>3.7%</b>	<b>15.9</b>	<b>53.2%</b>

นับตั้งแต่ช่วงปลายไตรมาสแรกของปี 2564 ประเทศไทยได้รับผลกระทบอย่างหนักจากการแพร่ระบาดของโรคเชื้อไวรัส COVID-19 ระลอกใหม่ ซึ่งมีผู้ติดเชื้อในอัตราที่เพิ่มสูงขึ้น ทำให้เกิดผลกระทบอย่างมากต่อระบบเศรษฐกิจและส่งผลต่อการดำเนินธุรกิจของภาคเอกชนในวงกว้าง กลุ่มบริษัทฯ ได้รับผลกระทบจากสถานการณ์แพร่ระบาดของ COVID-19 เช่นเดียวกันในด้านการชะลอคำสั่งซื้อและการปรับลดงบประมาณด้านไอทีของลูกค้า อย่างไรก็ตาม กลุ่มบริษัทฯ ยังคงมีรายได้จากงานโครงการที่ดำเนินการต่อเนื่องมาจากปีก่อน และสามารถส่งมอบโครงการได้ตามกำหนด ซึ่งทำให้สามารถรับรู้รายได้จำนวนสูงขึ้นเมื่อเปรียบเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน นอกจากนี้ บริษัทฯ สามารถปรับเปลี่ยนรูปแบบและกลยุทธ์ในการดำเนินธุรกิจอย่างทันท่วงที่ต่อสภาพการแข่งขันในธุรกิจผู้ให้บริการไอทีที่มีความรุนแรงอย่างต่อเนื่อง

ณ สิ้นไตรมาสที่ 2 ของปีปัจจุบัน กลุ่มบริษัทมีโครงการระหว่างดำเนินงานซึ่งยังไม่ได้ส่งมอบให้ลูกค้า (backlog) ที่สามารถรับรู้รายได้จากการดำเนินโครงการต่อเนื่องตลอดอายุของโครงการได้ในระยะยาวสูงสุดถึง 5 ปี เป็นจำนวนรวม 5,689 ล้านบาท โดยกลุ่มบริษัทมีมูลค่างานที่ยังไม่ได้ส่งมอบให้ลูกค้า (backlog) สูงขึ้นนับจากช่วงสิ้นปีที่ผ่านมา

1. รายได้จากการขายและบริการเพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อนจำนวน 299.9 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 37.5 เนื่องจากสาเหตุดังนี้

รายได้จำแนกตามส่วนงาน	ไตรมาส 2/2564		ไตรมาส 2/2563		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	ล้านบาท	สัดส่วนรายได้ (%)	ล้านบาท	สัดส่วนรายได้ (%)	ล้านบาท	%
รายได้พัฒนาและวางระบบ	367.5	85.5%	197.5	86.0%	251.8	36.6%
รายได้บำรุงรักษาระบบงาน	390.6		324.8			
รายได้พัฒนางานด้านระบบไอที	182.1		166.1			
รายได้จากการให้บริการคลาวด์	150.8	13.7%	104.5	13.1%	46.3	44.3%
รายได้จากธุรกิจอื่น	8.9	0.8%	7.1	0.9%	1.8	25.4%
รวมรายได้จากการขายและให้บริการ	1,099.9	100.0%	800.0	100.0%	299.9	37.5%

กลุ่มบริษัท มีรายได้จาก 3 ส่วนงานธุรกิจหลักอันได้แก่ รายได้จากการพัฒนาและวางระบบ รายได้บำรุงรักษาระบบงาน และรายได้จากการพัฒนางานด้านระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ ซึ่งมีสัดส่วนรายได้สำหรับไตรมาส 2 ของปีปัจจุบัน คิดเป็นร้อยละ 85.5 ของรายได้รวมจากการขายและให้บริการ สัดส่วนรายได้จาก 3 ส่วนงานธุรกิจดังกล่าวลดลงเมื่อเปรียบเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนเล็กน้อย ซึ่งมีสัดส่วนรายได้คิดเป็นร้อยละ 86 โดยกลุ่มบริษัทรับรู้รายได้จากส่วนงานธุรกิจหลักดังกล่าวเพิ่มขึ้นเป็นจำนวน 251.8 ล้านบาท โดยมีการเติบโตของรายได้คิดเป็นร้อยละ 36.6 เมื่อเปรียบเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน

นอกจากนี้ บริษัทยังมีรายได้จากการให้บริการคลาวด์ (Cloud Solution Service) ซึ่งมีอัตราการเติบโตเพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 44.3 เมื่อเปรียบเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน ทำให้สัดส่วนรายได้เพิ่มขึ้นเป็นร้อยละ 13.7 ของรายได้รวมของกลุ่มบริษัทสำหรับปีปัจจุบัน รายได้จากการให้บริการคลาวด์ยังมีแนวโน้มการเติบโตอย่างต่อเนื่อง ซึ่งสอดคล้องกับการตอบสนองด้านการใช้เทคโนโลยีในการบริหารจัดการด้านข้อมูลของลูกค้ากลุ่มองค์กรชั้นนำ โดยบริษัทมุ่งเน้นในการขยายฐานลูกค้าในส่วนงานธุรกิจนี้ให้เติบโตขึ้นอีกในอนาคต

2. ต้นทุนขายและต้นทุนบริการเพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อนเป็นจำนวน 268.8 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 42

คำอธิบาย	ไตรมาส 2/2564	ไตรมาส 2/2563	เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการขายและให้บริการ	1,099.9	800.0	299.9	37.5%
ต้นทุนขายและบริการ	908.1	639.3	268.8	42.0%
กำไรขั้นต้น	191.8	160.7	31.1	19.4%

อัตรากำไรขั้นต้น (ร้อยละ)	17.4%	20.1%	-2.7%
---------------------------	-------	-------	-------

ต้นทุนขายและบริการสำหรับไตรมาสที่ 2 ของปีปัจจุบันมีจำนวน 908.1 ล้านบาท ซึ่งเป็นไปตามสัดส่วนรายได้ที่เพิ่มขึ้นของกลุ่มบริษัท ภาวะการแข่งขันด้านราคาที่เกิดขึ้นในธุรกิจผู้ให้บริการด้านไอทีที่มีอยู่อย่างต่อเนื่องนับจากปีก่อน ส่งผลให้กลุ่มบริษัทมีอัตรากำไรขั้นต้นสำหรับงวดปัจจุบันคิดเป็นร้อยละ 17.4 โดยอัตรากำไรขั้นต้นลดลงจากช่วงเดียวกันของปีก่อนประมาณร้อยละ 2.7 อย่างไรก็ตาม การรับรู้รายได้จากการขายและให้บริการที่เพิ่มสูงขึ้นถึงร้อยละ 37.5 ทำให้กลุ่มบริษัทมีกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นเป็นจำนวน 31.1 ล้านบาทหรือเพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 19.4 เมื่อเปรียบเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน

3. ค่าใช้จ่ายในการขายและค่าใช้จ่ายบริหารเพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อนเป็นจำนวน 23 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 20.4 เนื่องจาก

คำอธิบาย	ไตรมาส 2/2564	ไตรมาส 2/2563	เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	ร้อยละ
ค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่าย	25.3	16.5	8.8	53.3%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	108.0	93.2	14.8	15.9%
ขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยน	2.5	3.1	(0.6)	(19.4%)
รวมค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	135.8	112.8	23.0	20.4%

สำหรับปีปัจจุบันบริษัทมีมาตรการประหยัดค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานและการตัดต้นทุนที่ไม่จำเป็น โดยการลดต้นทุนดำเนินงานดังกล่าวไม่ส่งผลกระทบต่อประสิทธิภาพในการดำเนินธุรกิจของกลุ่มบริษัทแต่อย่างใด อย่างไรก็ตาม กลุ่มบริษัทยังมีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานบางส่วนที่มีลักษณะเป็นค่าใช้จ่ายคงที่ที่จำเป็นต้องเกิดเพื่อสนับสนุนการดำเนินธุรกิจ และรองรับการขยายตัวทางธุรกิจ นอกจากนี้ค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นสำหรับปีปัจจุบันบางส่วนมีลักษณะเป็นรายจ่ายที่ไม่เกิดขึ้นเป็นประจำ (one-time charge)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ

(นายศิริวัฒน์ วงศ์จารุกร)

ประธานกรรมการบริหาร