

เรื่อง คำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2564

เรียน กรรมการและผู้จัดการ  
ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัท เอ็ม เอฟ อี ซี จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”) ขอชี้แจงผลการดำเนินงานสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2564 ซึ่งมีกำไรสุทธิรวมส่วนที่เป็นของบริษัทฯ จำนวน 257 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12.4 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 5.1 เมื่อเปรียบเทียบกับผลการดำเนินงานของปีก่อน ซึ่งมีกำไรสุทธิรวมจำนวน 244.6 ล้านบาท เนื่องจากสาเหตุหลักดังนี้

สรุปภาพรวมผลการดำเนินงาน

คำอธิบายรายการ	ปี 2564		ปี 2563		เปลี่ยนแปลง	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการขายและให้บริการ	5,174.4	100.0%	4,670.8	100.0%	503.6	10.8%
ต้นทุนขายและต้นทุนบริการ	(4,264.1)	-82.4%	(3,812.9)	-81.6%	(451.2)	11.8%
กำไรขั้นต้น, ก่อนหักค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน	910.3	17.6%	857.9	18.4%	52.4	6.1%
กำไร(ขาดทุน)จากการวัดมูลค่ายุติธรรมของตราสารอนุพันธ์	21.5	0.4%	9.6	0.2%	11.9	124.0%
รายได้อื่น	10.7	0.2%	59.9	1.3%	(49.2)	-82.1%
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	(611.5)	-11.8%	(607.3)	-13.0%	(4.2)	0.7%
กำไรจากการดำเนินงานก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได้	<b>331.0</b>	<b>6.4%</b>	<b>320.1</b>	<b>6.9%</b>	<b>10.9</b>	<b>3.4%</b>
ส่วนแบ่งกำไร(ขาดทุน)จากเงินลงทุนในบริษัทร่วม	8.7	0.2%	1.7	0.0%	7.0	411.8%
ต้นทุนทางการเงิน	(11.5)	-0.2%	(11.1)	-0.2%	(0.4)	3.6%
กำไรก่อนภาษีเงินได้	<b>328.2</b>	<b>6.3%</b>	<b>310.7</b>	<b>6.7%</b>	<b>17.5</b>	<b>5.6%</b>
ภาษีเงินได้นิติบุคคล	(70.2)	-1.4%	(63.0)	-1.3%	(7.2)	11.4%
กำไรสุทธิ	<b>258.0</b>	<b>5.0%</b>	<b>247.7</b>	<b>5.3%</b>	<b>10.3</b>	<b>4.2%</b>
กำไรส่วนที่เป็นของผู้มีส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมของบริษัทย่อย	(1.0)	0.0%	(3.1)	-0.1%	2.1	-67.7%
กำไรสุทธิ ส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ	<b>257.0</b>	<b>5.0%</b>	<b>244.6</b>	<b>5.2%</b>	<b>12.4</b>	<b>5.1%</b>

ภาพรวมอุตสาหกรรมและภาวะเศรษฐกิจของประเทศไทย

นับตั้งแต่ช่วงต้นปี 2563 เศรษฐกิจของประเทศไทยและทั่วโลกได้รับผลกระทบจากความไม่แน่นอนที่เกิดจากการระบาดของ COVID-19 ซึ่งส่งผลกระทบต่ออย่างแพร่หลายในภาคธุรกิจที่ได้รับความรุนแรงด้านผลเสียที่แตกต่างกัน การฟื้นตัวในภาคธุรกิจจึงแตกต่างกันขึ้นอยู่กับลักษณะอุตสาหกรรม ข้อมูลของธนาคารแห่งประเทศไทย คาดการณ์อัตราการเติบโตของ GDP ขยายตัวในอัตราร้อยละ 0.7 สำหรับปี 2564 และเพิ่มขึ้นร้อยละ 3.9 ในปี 2565 ภาคเอกชนและการบริโภคมีแนวโน้มปรับตัวดีขึ้นตั้งแต่ช่วงไตรมาสสุดท้ายของปี 2564 เนื่องจากมีความคืบหน้าในการฉีดวัคซีนทำให้กิจกรรมทางเศรษฐกิจต่างๆ เริ่มฟื้นตัว อาทิ การบริโภคของครัวเรือนและภาคเอกชน การลงทุนของภาคเอกชนที่เริ่มค่อยๆขยายตัวขึ้น และการใช้จ่ายภาครัฐที่ช่วยพยุงเศรษฐกิจ อย่างไรก็ตาม การฟื้นตัวทางเศรษฐกิจคาดว่าจะใช้เวลาอีกอย่างน้อยสองปีหลังจากวัคซีนประสบความสำเร็จ ตามข้อมูลขององค์การอนามัยโลก

อุตสาหกรรมบริการซอฟต์แวร์โดยรวมเติบโตขึ้นนับตั้งแต่ปี 2561 เนื่องจากผู้ให้บริการซอฟต์แวร์ไอทีได้รับประโยชน์จากการเปลี่ยนแปลงทางธุรกิจที่นำเทคโนโลยีใหม่มาใช้เพื่อพัฒนาธุรกิจ เช่น Cloud, Big Data, ปัญญาประดิษฐ์ (AI), บล็อกเชน และ IoT การใช้จ่ายด้านซอฟต์แวร์เพิ่มขึ้นอันเป็นผลมาจากโซลูชันใหม่และโดยเฉพาะที่สามารถตอบสนองต่อความต้องการของตลาดภายใต้งบประมาณที่เหมาะสม องค์กรต่างๆ หันมาใช้เพื่อเพิ่มความคล่องตัวและให้ความสำคัญด้านความปลอดภัยของระบบและข้อมูล ตลอดจนโซลูชันที่มุ่งเน้นการเพิ่มผลผลิตและประสิทธิภาพ แอปพลิเคชันจึงมีบทบาทสำคัญในตลาดซอฟต์แวร์ของประเทศไทย เนื่องจากแอปพลิเคชันมีความสำคัญอันดับต้นๆ สำหรับองค์กรขนาดใหญ่ที่มุ่งเน้นให้ความสำคัญเชิงประสิทธิภาพด้านต้นทุนที่มากขึ้น ความสามารถในการใช้งาน และความยืดหยุ่นที่เพิ่มขึ้นสำหรับลูกค้า และข้อมูลที่รวบรวมสามารถช่วยวิเคราะห์ที่ตรงเป้าหมายและคำแนะนำที่ดียิ่งขึ้นแก่ผู้ใช้งาน ในปัจจุบันเทคโนโลยีจึงมีความจำเป็นดังที่ได้กล่าวมาแล้ว เทคโนโลยีสามารถช่วยมนุษย์ได้หลายวิธี เช่น เทคโนโลยีสามารถทำให้การสื่อสารง่ายขึ้นและเร็วขึ้น ปรับปรุงความปลอดภัยของเอกสารหรือข้อมูล ช่วยบันทึกสิ่งที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจได้ง่ายขึ้น ประเทศไทยได้ตระหนักถึงความสำคัญของเทคโนโลยีด้วยการเปิดตัวนโยบาย “ประเทศไทย 4.0” ซึ่งมีแนวโน้มว่าจะปรับปรุงความรู้ ความพร้อม และการรับรู้ถึงชื่อเสียงของประเทศในด้านเทคโนโลยีและตลาดดิจิทัล

#### ภาพรวมผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัท

ประเทศไทยยังคงได้รับผลกระทบอย่างมากจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 ระลอกใหม่ ซึ่งมีผู้ติดเชื้อในอัตราที่เพิ่มสูงขึ้น ทำให้เกิดผลกระทบอย่างมากต่อระบบเศรษฐกิจและส่งผลต่อการดำเนินธุรกิจของภาคเอกชนในวงกว้าง แม้ว่าสถานการณ์ด้านเศรษฐกิจจะเริ่มปรับตัวดีขึ้นในช่วงครึ่งหลังของปีจากการฉีดวัคซีนภายในประเทศที่มีความคืบหน้ามากยิ่งขึ้น กลุ่มบริษัทได้รับผลกระทบจากสถานการณ์แพร่ระบาดของ COVID-19 เช่นเดียวกันในด้านการชะลอรวมถึงการปรับลดงบประมาณด้านไอทีของลูกค้า อย่างไรก็ตาม บริษัทสามารถปรับเปลี่ยนรูปแบบและกลยุทธ์ในการดำเนินธุรกิจอย่างทันท่วงทีต่อสภาพการแข่งขันในธุรกิจผู้ให้บริการไอทีที่มีความรุนแรงอย่างต่อเนื่อง กลุ่มบริษัทมีรายได้จากงานโครงการที่ดำเนินการต่อเนื่องมาจากปีก่อน และสามารถส่งมอบโครงการได้ตามกำหนด นอกจากนี้ การรับรู้รายได้จากโครงการขนาดใหญ่หลายแห่งที่ได้รับเข้ามาใหม่ในระหว่างปีปัจจุบัน ทำให้กลุ่มบริษัทมีรายได้สูงขึ้นจากปีก่อน

สำหรับปี 2564 บริษัทได้รับงานโครงการขนาดใหญ่ซึ่งมีมูลค่าโครงการมากกว่า 100 ล้านบาทเข้ามาเป็นจำนวนหลายโครงการ นอกจากนี้ กลุ่มบริษัทเริ่มมีสัดส่วนงานโครงการที่มีภาครัฐ (Public Sector project) เป็นผู้จัดซื้อจัดจ้างมากขึ้น โครงการขนาดใหญ่เหล่านี้มีระยะเวลาดำเนินโครงการเฉลี่ย 3-5 ปี ประกอบกับการส่งมอบโครงการในมือ (backlog) ที่ได้รับมาจากสิ้นปีก่อนได้ตรงตามกำหนด ส่งผลให้กลุ่มบริษัทรับรู้รายได้รวมสำหรับปี 2564 เป็นจำนวน 5,174.4 ล้านบาท ซึ่งนับว่าเป็นรายได้ที่สูงสุดนับตั้งแต่เริ่มก่อตั้งบริษัทเป็นต้นมา โครงการขนาดใหญ่ที่กลุ่มบริษัทได้รับเข้ามาตลอดช่วง 2 ปีให้หลัง (ระหว่างปี 2563-2564) มีระยะเวลาในการดำเนินโครงการโดยเฉลี่ย 3-5 ปี ทำให้กลุ่มบริษัทสามารถวางแผนในระยะยาวเพื่อบริหารการใช้ทรัพยากรภายในได้อย่างมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น แม้ว่าอัตรากำไรขั้นต้นจะลดลงเล็กน้อยเมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน อย่างไรก็ตาม การเพิ่มขึ้นของยอดขายส่งผลต่อกำไรขั้นต้นที่รับรู้ในปี 2564 ซึ่งมีกำไรขั้นต้นจำนวน 910.3 ล้านบาท เพิ่มขึ้นเป็นจำนวน 52.4 ล้านบาทจากปีก่อน ปัจจัยดังกล่าวจึงมีส่วนสำคัญอย่างยิ่งที่ส่งผลโดยตรงต่อการเติบโตของกำไรสุทธิของกลุ่มบริษัทสำหรับปี 2564

กลุ่มบริษัทยังมีโครงการระหว่างดำเนินงานซึ่งยังไม่ได้ส่งมอบให้ลูกค้า (backlog) ที่สามารถรับรู้รายได้จากการดำเนินโครงการต่อเนื่องในปี 2565 และปีต่อไปอีกเป็นจำนวนสูงชันอย่างมาก ทั้งนี้ ณ สิ้นปี 2564 กลุ่มบริษัทมีมูลค่า backlog ที่สามารถรับรู้รายได้จากการดำเนินโครงการต่อเนื่องตลอดอายุของโครงการได้ในระยะยาวสูงสุดถึง 5 ปี เป็นจำนวนรวม 6,384 ล้านบาท มูลค่างานที่ยังไม่ได้ส่งมอบให้ลูกค้า (backlog) มีจำนวนสูงชันเป็นอย่างมากนับจากช่วงสิ้นปี 2563

1. รายได้จากการขายและบริการเพิ่มขึ้นจากปีก่อนจำนวน 503.5 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 10.8 เนื่องจากสาเหตุดังนี้

รายได้จำแนกตามส่วนงาน	ปี 2564		ปี 2563		เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	ล้านบาท	สัดส่วนรายได้ (%)	ล้านบาท	สัดส่วนรายได้ (%)	ล้านบาท	%
รายได้พัฒนาและวางระบบ	1,851.6	88.4%	2,153.3	92.0%	276.8	6.4%
รายได้บำรุงรักษาระบบงาน	1,783.6		1,288.1			
รายได้พัฒนางานด้านระบบไอที	938.5		855.5			
รายได้จากการให้บริการคลาวด์	559.3	10.8%	345.3	7.4%	214.0	62.0%
รายได้จากธุรกิจอื่น	41.4	0.8%	28.7	0.6%	12.7	44.3%
รวมรายได้จากการขายและให้บริการ	5,174.4	100.0%	4,670.9	100.0%	503.5	10.8%

กลุ่มบริษัท มีรายได้จาก 3 ส่วนงานธุรกิจหลักอันได้แก่ รายได้จากการพัฒนาและวางระบบ รายได้บำรุงรักษาระบบงาน และรายได้จากการพัฒนางานด้านระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ ซึ่งมีสัดส่วนรายได้สำหรับปี 2564 คิดเป็นร้อยละ 88.4 ของรายได้รวมจากการขายและให้บริการ สัดส่วนรายได้จาก 3 ส่วนงานธุรกิจดังกล่าวลดลงเมื่อเปรียบเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน ซึ่งมีสัดส่วนรายได้คิดเป็นร้อยละ 92.0 เนื่องจากการเติบโตของสัดส่วนรายได้จากการให้บริการคลาวด์ ทั้งนี้ กลุ่มบริษัทรับรู้รายได้จากส่วนงานธุรกิจหลักดังกล่าวเพิ่มขึ้นเป็นจำนวน 276.8 ล้านบาท โดยมีการเติบโตของรายได้คิดเป็นร้อยละ 6.4

รายได้จากการให้บริการคลาวด์ (Cloud Solution Service) ซึ่งมีสัดส่วนรายได้ที่รับรู้สำหรับปี 2564 คิดเป็นร้อยละ 10.8 ของรายได้รวม ยังมีอัตราการเติบโตเพิ่มขึ้นสูงถึงร้อยละ 62 จากปีก่อน รายได้จากการให้บริการคลาวด์ยังมีแนวโน้มการเติบโตอย่างต่อเนื่อง ซึ่งสอดคล้องกับการตอบสนองด้านการใช้เทคโนโลยีในการบริหารจัดการด้านข้อมูลของลูกค้ากลุ่มองค์กรชั้นนำ โดยบริษัทมุ่งเน้นในการขยายฐานลูกค้าในส่วนงานธุรกิจนี้ให้เติบโตขึ้นต่อไป

2. ต้นทุนขายและต้นทุนบริการเพิ่มขึ้นจากปีก่อนเป็นจำนวน 451.2 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 11.8

คำอธิบาย	ปี 2564	ปี 2563	เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการขายและให้บริการ	5,174.4	4,670.8	503.6	10.8%
ต้นทุนขายและบริการ	4,264.1	3,812.9	451.2	11.8%
กำไรขั้นต้น	910.3	857.9	52.4	6.1%

อัตรากำไรขั้นต้น (ร้อยละ)	17.6%	18.4%	(0.8%)
---------------------------	-------	-------	--------

ต้นทุนขายและบริการสำหรับปี 2564 มีจำนวน 4,264.1 ล้านบาท ซึ่งเป็นไปตามสัดส่วนรายได้ที่เพิ่มขึ้นของกลุ่มบริษัท โดยการรับรู้รายได้และต้นทุนเป็นไปตามความสัมพันธ์ของขั้นความสำเร็จของงานบริการ รวมถึงการรับรู้รายได้และต้นทุนตลอดช่วงเวลาหนึ่งสำหรับงานบำรุงรักษาระบบงาน (Maintenance Service Agreement) การรับรู้รายได้ของกลุ่มบริษัทจึงเป็นการรับรู้ต่อเนื่องจากสัญญาขายและให้บริการที่เกี่ยวข้อง แม้ว่าการแข่งขันด้านการกำหนดราคาขายในภาคธุรกิจเกิดขึ้นอย่างรุนแรงนับตั้งแต่ปี 2563 ที่ผ่านมา บริษัทยังคงรายงานอัตรากำไรขั้นต้นสำหรับปีปัจจุบัน คิดเป็นร้อยละ 17.6 ซึ่งลดลงจากปีก่อนเพียงเล็กน้อยโดยคิดเป็นการลดลงของอัตรากำไรขั้นต้นร้อยละ 0.8 อย่างไรก็ตาม การรับรู้รายได้จากการขายและให้บริการที่เพิ่มสูงขึ้นในอัตราร้อยละ 10.8 ในระหว่างปี 2564 ทำให้กลุ่มบริษัทมีกำไร

ขั้นต้นเพิ่มขึ้นเป็นจำนวน 52.4 ล้านบาทหรือเพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 6.1 กลุ่มบริษัทตระหนักเป็นอย่างยิ่งต่อต้นทุนที่มีแนวโน้มสูงขึ้น จึงให้ความสำคัญต่อการบริหารต้นทุนและควบคุมค่าใช้จ่ายให้อยู่ในระดับที่เหมาะสม เพื่อให้ธุรกิจมีความสามารถในการแข่งขันและเพิ่มศักยภาพในการเติบโตได้ต่อไป

3. ค่าใช้จ่ายในการขายและค่าใช้จ่ายบริหารสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2564 มีจำนวนรวม 611.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจำนวน 4.2 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 0.7 เนื่องจาก

คำอธิบาย	ปี 2564	ปี 2563	เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	ร้อยละ
ค่าใช้จ่ายในการขายและจัดจำหน่าย	116.9	100.9	16.0	15.9%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	480.2	480.8	(0.6)	(0.1%)
ขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยน	14.4	25.6	(11.2)	(43.8%)
รวมค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	611.5	607.3	4.2	0.7%

บริษัทมีมาตรการประหยัดค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานและการตัดต้นทุนที่ไม่จำเป็น โดยการลดต้นทุนดำเนินงานดังกล่าวไม่ส่งผลกระทบต่อประสิทธิภาพในการดำเนินธุรกิจของกลุ่มบริษัทแต่อย่างใด แม้ว่ากลุ่มบริษัทจะมีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานบางส่วนที่มีลักษณะเป็นค่าใช้จ่ายคงที่ซึ่งยังจำเป็นต้องเกิดเพื่อสนับสนุนการดำเนินธุรกิจและรองรับการขยายตัวทางธุรกิจ กลุ่มบริษัทมุ่งเน้นในการบริหารค่าใช้จ่ายให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุด ทำให้ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานโดยภาพรวมอยู่ในระดับใกล้เคียงกันกับปีก่อน

4. ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วมสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2564 มีจำนวน 8.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนเป็นจำนวน 7 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 412

คำอธิบาย	ปี 2564	ปี 2563	เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	ร้อยละ
ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม	8.7	1.7	7.0	412%

บริษัทซื้อเงินลงทุนในบริษัท ไอทู เอ็นเตอร์ไพรซ์ จำกัด (“ไอทู”) ซึ่งมีสัดส่วนการลงทุนคิดเป็นร้อยละ 15 ของทุนชำระแล้วในบริษัทร่วมดังกล่าว โดยเริ่มรับรู้ส่วนแบ่งกำไรจากไอทูตั้งแต่ไตรมาสที่ 4 ของปี 2563 สำหรับปี 2564 บริษัทบันทึกส่วนแบ่งกำไรจากไอทูเป็นจำนวน 11.5 ล้านบาท (ปี 2563: 3.3 ล้านบาท) ซึ่งเป็นสาเหตุสำคัญที่ทำให้บริษัทมีส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วมเพิ่มขึ้นจากปีก่อน

5. ต้นทุนทางการเงินสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2564 มีจำนวน 11.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนเป็นจำนวน 0.4 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 3.6

คำอธิบาย	ปี 2564	ปี 2563	เพิ่มขึ้น (ลดลง)	
	ล้านบาท	ล้านบาท	ล้านบาท	ร้อยละ
ต้นทุนทางการเงินจากเงินกู้ยืม	2.3	1.3	1.0	76.9%
ต้นทุนทางการเงินจากสัญญาเช่าสินทรัพย์สิทธิการใช้	9.2	9.8	(0.6)	(6.1%)
รวมต้นทุนทางการเงิน	11.5	11.1	0.4	3.6%

ต้นทุนทางการเงินที่เพิ่มขึ้นเนื่องจากการเพิ่มขึ้นของต้นทุนทางการเงินจากเงินกู้ยืม (โปรดดูคำอธิบายเพิ่มเติมในหัวข้อโครงสร้างทางการเงิน)

### โครงสร้างทางการเงิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 บริษัทมีหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย (interest-bearing debts) เป็นจำนวน 405 ล้านบาท (2563: 20 ล้านบาท) โดยมีสาเหตุหลักจากการเพิ่มขึ้นของเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินในรูปแบบของตั๋วสัญญาใช้เงินอายุไม่เกิน 90 วัน สืบเนื่องจากการลงทุนในการดำเนินโครงการต่อเนื่องซึ่งได้รับคำสั่งซื้อใหม่ในระหว่างปี นอกจากนี้ ในปี 2564 กลุ่มบริษัทฯ ยังได้ขยายการเข้ารับงานโครงการภาครัฐ (Public Sector) ในสัดส่วนที่เพิ่มขึ้นจากปีก่อน ซึ่งต้องอาศัยเงินทุนหมุนเวียนในการบริหารงานโครงการเพิ่มขึ้นเมื่อเปรียบเทียบกับปีก่อน กลุ่มบริษัทมีอัตราดอกเบี้ยถัวเฉลี่ยตลอดทั้งปี 2564 เท่ากับร้อยละ 1.028 ต่อปี เนื่องจากความสามารถด้านเครดิตในการเข้าถึงแหล่งเงินกู้ดอกเบี้ยต่ำ ทั้งนี้ กลุ่มบริษัทมีอัตราหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยสุทธิต่อส่วนของผู้ถือหุ้นคิดเป็น 0.2 เท่า ซึ่งยังอยู่ในอัตราค่อนข้างต่ำ บริษัทยังคงความสามารถในการรักษาการบริหารสภาพคล่องอย่างรอบคอบและรัดกุม โดยให้ความสำคัญกับการบริหารจัดการโครงสร้างทางการเงินอย่างมีประสิทธิภาพและมีความยืดหยุ่นต่อสภาวะตลาดเงินตลาดทุนที่มีความผันผวน นอกจากนี้ยังคงรักษาต้นทุนทางการเงินให้อยู่ในระดับที่เหมาะสมกับการดำเนินธุรกิจต่อไปในอนาคต

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ

(นายศิริวัฒน์ วงศ์จารุกร)

ประธานกรรมการบริหาร